



Rustbeskyttelsesmiddelet kommer i containere. Fra venstre: Staffan Hedlund, Thomas Bull Enger og teamleder Kjell Vidar Naser i Norsk Bilklargjøring.

Verdikonservering I DRAMMMEN

Et aggressivt veimiljø her i landet har tvunget frem et behov for grundig antirustbehandling av nye biler. Vi har besøkt den største aktøren på området.

TEKST OG FOTO MORTEN LARSEN

Det er Norsk Bilklargjøring AS, et datterselskap av Auto Transport Service AS i Drammen, som foretar antirustbehandlingen som en viktig del av klargjøringen. Over 17.000 biler i året blir det.

Enger & Hedlund leverer 90 – 95% av antirustmiddelet som brukes på anlegget. Firmaet drives av Thomas Bull Enger og Staffan Hedlund, førstnevnte som daglig leder, sistnevnte som markedssjef. Thomas Bull Enger har drevet med antirustmidler i mange år hos sin far, og i 2008 ble firmaet solgt til Geveko Industri AB. I mai 2009 ble Geveko kjøpt opp av svenske Auson AB, og i januar i år fikk Enger & Hedlund agenturet for Auson-produktet Mercasol.

Norsk Bilklargjøring ble medlem av Norsk Antirustforening i april 2008 og tok i bruk Mercasol. Året etter ble de fleste bilene behandlet med Mercasol og får garantibevis fra Norsk Antirustforening.

Alle bilene som går gjennom anlegget får en grunnbehandling, og forhandlere og importører kan spesifisere en full understellsbehandling. Ett eksempel er Bertel O. Steen, som gjør det på alle nye Vaneo/Vito.

Bilene blir tatt inn i klargjøringshallen, hvor monteringen av tilleggsutstyr og første del av klargjøringen blir gjort. Der fjernes pluggene i interiøret som er

nødvendig for at operatøren i sprøytehallen skal komme greit til.

SALTING

Staffan Hedlund påpeker at behovet for understellsbehandling er spesielt i Norge, ettersom det brukes så mye salt på veiene.

– Saltingen medfører at det er et svært aggressivt veimiljø her i landet. Flere undersøkelser viser at bilene rustet mye mer som en følge av saltingen, påpeker han. – Det er disse forholdene som gjør at importører og bilforhandlere ønsker å gjøre en ekstra antirustbehandling her i Norge.

Mercasol produseres på Auson-fabrikken utenfor Göteborg. Dette er eneste produsent av antirustmiddel i Skandinavia. Øvrige produsenter er nedlagt eller flyttet til andre land.

– Vi benytter oss av svensk standard, og det gjør vi for å vise kvaliteten på produktene, forteller Hedlund. – Det finnes et stort spekter av produkter, alt etter om det skal passe sammen med rustbeskyttelsen som produsenten har lagt på, om man vil ha transparent stoff, farget, eller en rekke andre preferanser.

PENETRERENDE

– Det er veldig viktig for oss at vi har et godt samarbeid med bilim-



Innerskjermene demonteres før sprøytingen.



Innerskjermene sprøytes med tynnstoff først.



Operatøren har krav på seg om å sprøyte hver vil nøye. Ca en time brukes på hver bil.

Landsdekkende fagkjede

Norsk Antirustforening er en antirustkjede med 65 medlemmer rundt om i landet. Enger & Hedlund leverer Mercasol til kjeden, som har 20-års jubileum i år. Kjeden gir inntil 15 års garanti dersom regelmessig etterbehandling blir utført hvert tredje år. Garantien begrenses til 10 år på biler over 3500 kg totalvekt.

Første gangs behandling er komplett behandling med demontering av plast innerskjermmer og deksler. Bilen vaskes, tørkes, sprøytes så i alle kanal/hulrom og bunnen med tynn penetrerende produkt. Utenpå dette sprøytes "vått i vått" et tykkere produkt, slik at det blir en seig slitesterk overflate. Demonterte deler monteres og bilen vaskes utvendig etter en tids tørk, og klargjøres for utlevering til kunde. Minimums behandlingen etter 3 år er kanal/hulromsbehandling.



Lange sprøyteslanger tres inn i kanaler og hulrom og trekkes ut mens sprøytingen foregår.



Enger & Hedlund følger opp kvaliteten på behandlingen med endoskopiske undersøkelser på uanmeldte besøk. Her er det Staffan Hedlund som foretar kontrollen.



Knut Wang i Norsk Bilklargjøring AS er ansvarlig for antirustbehandling og klargjøring av over 17.000 biler i året.

portørene, det er helt nødvendig at vi har produkter som er godkjente. Her på anlegget til Norsk Bilklargjøring er det ni importører som får utført antirustbehandling på bilene, forteller Thomas Bull Enger.

Hedlund forteller at man bruker betydelig mindre løsemiddel i dag enn for noen år siden, takket være god produktutvikling. De kaller disse produktene for "high solid", altså med høyt tørrinnhold. For 10 – 15 år siden var det så mye som 50% løsemiddel i stoffet, i dag er det bare 20 %.

– Dessuten har man gått over til lavaromatisk løsemiddel, noe som er like viktig. Dette utgjør en betydelig forbedring, påpeker Thomas Bull Enger, og forteller at luktproblemene i en sprøytehall er ikke-eksisterende i forhold til for noen år siden.

– Tidligere var det lett å lukte seg frem til en nybehandlet bil på en parkeringsplass. I dag går bilene rett til forhandler og da gjerne inn i en utstillingshall. Lukt er ikke lenger et problem,

– Antirustbehandling blir ofte sett på som en utgift, påpeker

Knut Wang. Han er daglig leder i Norsk Bilklargjøring AS. – Men det er viktig å se på behandlingen som en mulig inntekt. Bilen blir enklere å få gjennom PKK, og ofte skal bilen inn som innbyttebil og selges videre. Da er det verdifullt å kunne dokumentere at den har fått skikkelig vedlikehold, sier han.

– Tynnstoffet til Mercasol er det som penetrerer absolutt best av de stoffene vi har vært borte i, påpeker Wang. Han viser frem dokumentasjon og garantibevis som følger med bilen, alt fra Norsk Antirustforening.

– Vi er i dag Norge største antirustbehandler og sprøyter 17.500 biler i året. Kapasiteten er 22.500 biler. Vi er 42 ansatte, og monterer blant annet varebilinnredning, ekstra pedalsett i skolebiler, kupevarmere og foretar full klargjøring av bilen før den blir levert til forhandler, avslutter Knut Wang.